

IHRE CHANCE: JETZT PARTNER WERDEN!

Ein Anruf genügt.

Jetzt profitieren: Sprechen Sie Ihren ABUS Kundenbetreuer auf Financial Services an und erfahren Sie alles über Ihren neuen Umsatz-Motor. Schaffen Sie jetzt die Basis für erhöhten Umsatz, erweiterten Service und noch mehr Kundenbindung.



DIREKT
ANRUFEN!

IN 3 SCHritten ZU MEHR PERFORMANCE:

1. ABUS FINANCIAL SERVICES KENNENLERNEN
2. FINANZPARTNER KONTAKTIEREN UND VERTRAG ANFORDERN
3. KOOPERATION STARTEN UND MEHR UMSATZ GENERIEREN



IHRE KONTAKTE

SANTANDER BANK

Telefon: 02161 – 6907 310
Fax: 02161 – 6907 172

Email: handelspartner@santander.de

Erreichbarkeit:
Mo-Do 08:30 – 17:00
Fr 08:30 – 16:00

TARGO BANK

Telefon: 0211 – 5350 482
Fax: 0211 – 5350 120

Email: partnerservice@targocf.de

Erreichbarkeit:
Mo-Do 8.30 – 18.00
Fr 8.30 – 17.00

ABUS FINANCIAL SERVICES

DER NEUE UMSATZMAGNET

Gezielte Anreize für mehr Geschäft: Mit unseren Finanzpartnern Santander und Targo Bank. Mehr Abschlüsse. Mehr Umsatz. Einfach und direkt mit dem Angebot von ABUS Financial Services.

FINANCIAL
SERVICES



FINANZIEREN, ABER RICHTIG!

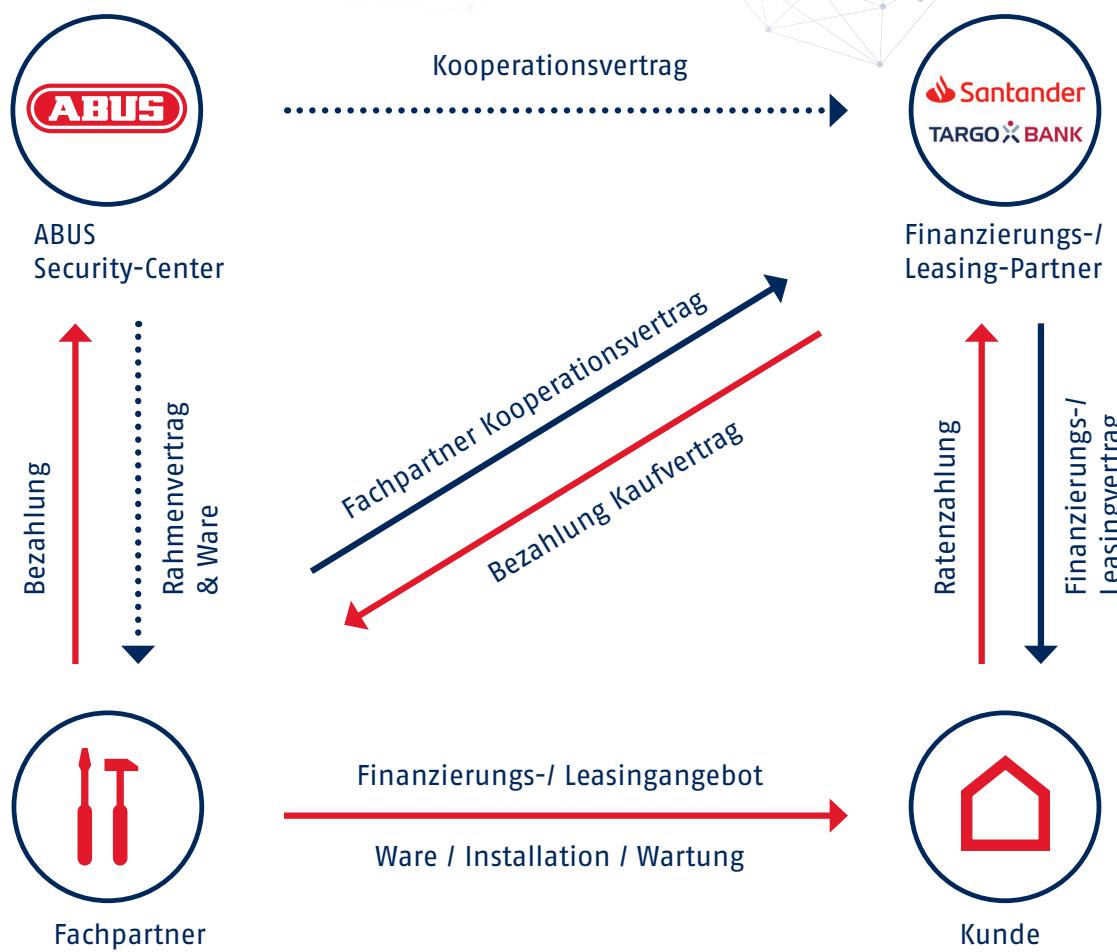
Mehr Umsatz durch flexible Zahlungsmodelle

EINFACHE RÄTEN. VIELE VORTEILE.

Kunden nicht nur ein ideal angepasstes Angebot, sondern auch attraktive Ratenkonditionen anbieten. Ab sofort ist das möglich! Wenn Ihr Kunde zögert, zum Beispiel, weil der Gesamtbetrag unter dem Strich zu hoch erscheint, haben Sie ab jetzt das perfekte Argument zur Hand: bequeme Ratenzahlung – dank Leasing oder Finanzierung!

Durch die Zusammenarbeit von ABUS Financial Services, Santander und der Targo Bank haben Ihre Kunden jetzt die Chance, sich ihre Wünsche gleich zu erfüllen, auch wenn sie die gesamte Auftragssumme im Moment nicht parat haben. Das Argument: **umfassende Sicherheit für kleines Geld pro Monat.**

ABUS FINANCIAL SERVICES: DAS KOOPERATIONSMODELL



Gemeinsam für mehr Umsatz: So funktioniert Leasing und Finanzierung mit ABUS Financial Services.

UMSATZSTEIGERUNG

- Höhere Investitionsbereitschaft durch geringe Teilsummen
- Chance auf Zusatzgeschäft durch Zubehör oder Erweiterungen
- Provisionen seitens der Finanzpartner möglich



KUNDENBINDUNG

- Neuer Service für Privat- und Geschäftskunden
- Zusätzliche Kundenkontakte durch Wartung und Service



TARGO BANK

LEASING



IDEAL FÜR GEWERBEKUNDEN

DIE VORTEILE:

- Für Sie
- Zusätzliche regelmäßige Kundenkontakte
- Neugeschäft nach Ablauf des Leasings
- Provision durch die Finanzdienstleister möglich
- Volle Übersicht im Online-Tool des Finanzpartners

FÜR IHRE KUNDEN

- Erhöhter Investitionsspielraum
- Schonung der Liquidität
- Flexible Vertragsgestaltung
- Positive Auswirkung auf Bilanz und Rating

Santander

FINANZIERUNG



IDEAL FÜR PRIVATKUNDEN

DIE VORTEILE:

- Für Sie
- Mehr Umsatz aufgrund von geringen Initialkosten
- Provision durch die Finanzdienstleister möglich
- Volle Übersicht im Online-Tool des Finanzpartners

FÜR IHRE KUNDEN

- Keine hohen Anschaffungskosten
- Kleine monatliche Teilzahlungen
- Flexible Zinssätze und Laufzeiten
- Personalausweis und Kontokarte genügen

RÄTEN ZAHLEN, ABER SICHER:
BEI BEIDEN MODELLEN ENTSTEHT KEIN FINANZIELLES RISIKO FÜR SIE!

